

GIUSEPPE CARUSO

Coniugato con una figlia
Nato a Udine, 12 gennaio 1957

Esperienze Professionali

Agosto 2006 - oggi *Amministratore Delegato Gruppo TASNCH*

La nomina, effettiva dall'11.9.2006, è relativa a tutto il Gruppo TASNCH quotato allo STAR e presente in diversi paesi (Svizzera, Francia, Spagna, UK e India) ed avente come principali aree di business i settori della Monetica, Sistemi di Pagamento e Mercati Finanziari. Attualmente il Gruppo impiega circa 700 persone ed ha conseguito, nel 2006, un fatturato complessivo di circa 65M€.

Durante questo periodo la principale attività è stata quella relativa alla ristrutturazione del Gruppo conseguente alle operazioni di fusione effettuate nell'agosto 2006 e la riformulazione e la messa in esecuzione del nuovo piano industriale conseguente.

Maggio 2006 *Vice Direttore Generale Banca Popolare Intra*

La nomina, avente come aree di responsabilità Personale, Amministrazione, IT e Organizzazione, era finalizzata al risanamento dei processi e delle strutture nell'ottica di una possibile acquisizione.

Membro del CdA di TAS S.p.A.

Luglio 2005 - Marzo 2006 *Partner Value Partners SpA*

La posizione prevedeva il coordinamento delle attività del Gruppo, relativamente al settore delle Istituzioni Finanziarie in Italia ed all'estero, con particolare attenzione al LATAM, Brasile in prima istanza (acquisizione delle società Mitsucon e Relacional).

Giugno 2002 - Aprile 2005 *Amministratore Delegato Banksiel SpA (Gruppo Finsiel/Telecom)*

Le principali linee d'azione:

- riorganizzare la struttura rafforzandone il rapporto con i Clienti;
- industrializzare i processi interni con particolare riferimento alla produzione e al controllo dei costi;
- definire e implementare una strategia tecnologica e di business;
- creare valore anche attraverso iniziative e prodotti quali:
 - "Autovalutazione Capacità di Credito" per avvicinare le PMI alle tematiche relative a Basilea2, in collaborazione con il Sole24Ore;
 - IAS Suite Banksiel, leader sul mercato bancario con 12 installazioni, per rispondere alle esigenze applicative legate all'introduzione dei criteri contabili previsti dagli IAS.

La profonda attività di ristrutturazione e lo sviluppo sul mercato hanno portato il fatturato, in anni di crisi generalizzata, da 113 M€ (2002) a 115 M€ (2003) e il risultato netto da 1M€ a 7M€, con un incremento dell'EBIT del 5,5% a/a.

Nel corso del 2004 sono stati distribuiti dividendi straordinari per 26,4M€ ed è stata portata a termine l'acquisizione di IAK, società specializzata nel settore Crediti.

Banksiel S.p.A, alla fine del 2004, occupava 854 persone dalle iniziali circa 1100.
Membro del CdA del Gruppo Finsiel S.p.A.

Marzo 2000 - Maggio 2002

Amministratore Delegato B2Biscom SpA
(Gruppo e.Biscom)

Ideazione e creazione di B2Biscom (Gruppo e.Biscom al 99.8%). L'azienda, nata con l'obiettivo di progettare, realizzare e gestire soluzioni di commercio elettronico business-to-business in soli 2 anni ha raggiunto posizioni di leadership, anche in virtù di accordi societari e commerciali con:

- **Banche:** costituite 2 società, Mercato Impresa (Banca Popolare di Bergamo) e B2Bipielle (Banca Popolare di Lodi) per l'erogazione di servizi per le PMI; sottoscritti accordi con MPS.net (Monte dei Paschi di Siena) e We@connect (gruppo Banca Popolare di Milano), per la vendita di soluzioni erogate in modalità ASP;
- **Pubblica Amministrazione:** realizzata, in collaborazione con ANCI/ANCITEL, una soluzione per organizzare gare on-line sperimentata con successo presso il Comune di Roma;
- **Aziende private:** sottoscritti contratti per la fornitura di servizi di commercio elettronico con Ecosquare (trading rifiuto industriale) e PBI (distribuzione prodotti farmaceutici).

B2Biscom impiegava, nel 2001, circa 100 persone e fatturava 5.5M€ (2000) e 7.1M€ (2001).

Febbraio 1985 - Marzo 2000

IBM SEMEA SpA

Aprile 1996 – Marzo 2000 (Milano)

Director of Finance Sector Industry Sales Italy

La struttura, composta da 11 filiali ha raggiunto, nel 1999, un fatturato di circa 850M\$ (+12% a/a, +33% rispetto al '97) che ha rappresentato circa il 30% del fatturato di IBM Italia.

Il principale obiettivo raggiunto è stato quello di re-indirizzare il portafoglio di offerta verso le componenti software e servizi con particolare riguardo ai progetti di strategic outsourcing e di integrazione sistemi.

La posizione comportava la qualifica di IBM Executive.

Membro del CdA di Sistemi Informativi, Findata System e Brignone Informatica.

Settembre 1994 – Marzo 1996 (Parigi)

*Executive Assistant
to Vice President Industry Solution EMEA*

E' stata gestita la fase di avviamento e implementazione della struttura organizzativa e di offerta basata sulla segmentazione del Mercato in Industry Solution con responsabilità progettuali legate allo studio e realizzazione del

- sistema di gestione e controllo degli indicatori di marketing & sales pertinenti le Industry Solution Unit ed integrazione con le altre strutture IBM;
- processo di *Portfolio management* aziendale e realizzazione del relativo sistema di controllo.

Febbraio 1987 – Agosto 1994 (Torino)

Gen 93 – Ago 94 Direttore della Filiale Banche e Assicurazioni nord-ovest.

Gen 92 – Dic 92 Capo Sistemi Informativi Area Credito.

Feb 87 – Dic 91 Responsabile Commerciale

Febbraio 1985 – Gennaio 1987 (Milano) Sistemista Direzione Finance Area nord-ovest.

Studi compiuti e corsi di formazione

1976 Diploma di Maturità Classica (Udine)

1982 Laurea in Ingegneria Nucleare, indirizzo materiali presso il Politecnico di Milano con una tesi sperimentale dal titolo: "Studio sperimentale della convezione naturale in regime laminare da una superficie verticale a temperatura uniforme", oggetto di successiva pubblicazione.

Breve incarico come Assistente al Dipartimento di Energetica del Politecnico di Milano.

1995 International Management Development Program tenuto dalla SDA Bocconi, di durata biennale, su tecniche avanzate di Marketing e Management

Lingue straniere

Ottima conoscenza della lingua inglese parlata e scritta.

Interessi personali

Sport (rappresentante della nazionale italiana di atletica leggera per le specialità dei 100 e 200 mt – fine anni 70), lettura di saggi e narrativa classica e contemporanea, appassionato di cinema, teatro e musica, gourmet.